
ТРЕТИЙ ВСЕРОССИЙСКИЙ ФОРУМ

«PRO УПРАВЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИМИ ЗАКУПКАМИ»

г. Москва, Edge Seligerskaya-Moscow (Holiday Inn) *, 27 -28 марта, 2024

Всероссийский форум по закупкам **«PRO Управление коммерческими закупками»** является первой российской научно - образовательной платформой, в рамках которой представители профессионального сообщества в сфере закупок и управления цепями поставок открыто и непредвзято обсуждают насущные проблемы, обмениваются полезной информацией и накопленным опытом, предлагают новые решения и выдвигают смелые идеи в системе снабжения.

Миссия Всероссийского форума по закупкам **«PRO Управление коммерческими закупками»** заключается в объединении усилий профессиональных закупщиков и заинтересованных сторон из разных секторов экономики, направленных на дальнейшее развитие закупочной деятельности и корпоративного управления.

В постоянном меняющемся мире стратегических закупок и управления цепями поставок для достижения успеха современным компаниям необходимо всегда быть на шаг впереди и выделяться среди конкурентов.

В этой связи я рад пригласить вас на III Всероссийский форум по закупкам **«PRO Управление коммерческими закупками»** - яркое весеннее отраслевое мероприятие, призванное помочь компаниям и организациям адаптироваться к изменчивой бизнес – среде, сосредоточиться на выявление новых возможностей и стратегий, которые будут определять будущее закупочной функции.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАШЕМУ ФОРУМУ И ТОГДА...

- ВЫ СМОЖЕТЕ ПОВЫСИТЬ НАГЛЯДОСТЬ И ПРОЗРАЧНОСТЬ ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕДУР
- ВЫ СМОЖЕТЕ ДОБИТЬСЯ УЛУЧШЕНИЙ И ИЗМЕНЕНИЙ В ОБЛАСТИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЗАКУПОК
- ВЫ СМОЖЕТЕ СОКРАТИТЬ КОЛИЧЕСТВО РУТИННЫХ ОПЕРАЦИЙ И ОПТИМИЗИРОВАТЬ ОПЕРАЦИОННУЮ ЗАКУПОЧНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
- ВЫ СМОЖЕТЕ ПОЗНАКОМИТЬСЯ С НОВЕЙШИМИ ПОДХОДАМИ В СФЕРЕ АВТОМАТИЗАЦИИ И ЦИФРОВИЗАЦИИ ЗАКУПОК
- ВЫ СМОЖЕТЕ ДОБИТЬСЯ СОКРАЩЕНИЯ ЗАТРАТ И СОЗДАНИЯ ЦЕННОСТИ
- ВЫ СМОЖЕТЕ РАССМОТРЕТЬ ПОДХОДЫ, НАЦЕЛЕННЫЕ НА РАЗВИТИЕ И РАСКРЫТИЕ ПОТЕНЦИАЛА ЗАКУПОЧНОЙ ФУНКЦИИ
- ВЫ СМОЖЕТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В СОДЕРЖАТЕЛЬНЫХ БЕСЕДАХ И ИНТЕРАКТИВНЫХ ХАКАТОНАХ.
- ВЫ СМОЖЕТЕ ЭФФЕКТИВНЕЕ ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОЛУЧИТЬ ВЫГОДУ ОТ УСПЕШНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
- ВЫ СМОЖЕТЕ СНИЗИТЬ РИСКИ И ЗАЩИТИТЬ СВОЮ КОМПАНИЮ ОТ НЕПРЕДСКАЗУЕМЫХ СОБЫТИЙ
- ВЫ СМОЖЕТЕ ИНИЦИИРОВАТЬ ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКУПКАХ И ОСВОИТЬ УСПЕШНЫЕ СТРАТЕГИИ БОРЬБЫ С ИНФЛЯЦИЕЙ
- ВЫ СМОЖЕТЕ ОТКРЫТЬ ДЛЯ СЕБЯ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ПЕРВОКЛАССНОГО ОТДЕЛА ЗАКУПОК.
- ВЫ СМОЖЕТЕ ПОНЯТЬ, КАК ГРАМОТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК ПОЗИТИВНО ВЛИЯЕТ НА КОРПОРАТИВНОЕ РАЗВИТИЕ И УВЕЛИЧЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ
- ВЫ СМОЖЕТЕ ПРИОБРЕСТИ НОВЫЕ ЗНАНИЯ И РАСШИРИТЬ СЕТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОНТАКТОВ
- ВЫ СМОЖЕТЕ РАЗРАБОТАТЬ УСПЕШНУЮ СТРАТЕГИЮ ЗАКУПОК И ДОБИТЬСЯ РЕАЛЬНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ.

ПРОГРАММА ФОРУМА:

ПЕРВЫЙ ДЕНЬ

РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ. ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ	9:30 – 10:00
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ВЫЗОВЫ КОРПОРАТИВНЫХ ЗАКУПОК И СПОСОБЫ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ЮЛИЯ КИМ, KULAN OIL	10:00 – 10:30
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ЭФФЕКТИВНЫЕ РЫЧАГИ ВЛИЯНИЯ СЛУЖБЫ ЗАКУПОК НА ПОСТАВЩИКОВ И ПОДРЯДЧИКОВ. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ДЕНИС ДАВЫДОВ, РОСТЕЛЕКОМ	10:30 – 11:00
СЕССИЯ №1: ИГРА КОНСТРУКТОР – ОБРАЗ ИДЕАЛЬНОГО ПОСТАВЩИКА - РАБОТА В ГРУППАХ - ОБЗОР МНЕНИЙ - ТЕЗИСЫ И ВЫВОДЫ МОДЕРАТОР СЕССИИ: ШАХНОЗА ШАХАВДИНОВА, СРО	11:30 – 12:10
ПЕРЕРЫВ	12:10 – 12:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ОТДЕЛЕ ЗАКУПОК: ЧТО АКТУАЛЬНО СЕЙЧАС? БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: МАКСИМ ВИТВИЦКИЙ, ТЕХНОЛОГИИ ДОВЕРИЯ	12:20 – 12:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: УПРАВЛЕНИЯ КОМАНДОЙ В SUPPLY CHAIN MANAGEMENT – ОТ ИНСТРУКЦИИ К АВТОНОМИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ЮЛИЯ ИВАНОВА, СИБУР	12:50 – 13:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: НАВЫКИ И КОМПЕТЕНЦИИ СОВРЕМЕННОГО ЗАКУПЩИКА И HR ИНСТРУМЕНТЫ ИХ ОЦЕНКИ» СПИКЕР ДОКЛАДА: ИРИНА РОМАНОВА, GET EXPERTS (экс ООО «Хейз Спешиалист Рекрутмент»)	13:20 -13:50
ОБЕД	13:50 – 14:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА КАК НАЧАТЬ И ЗАВЕРШИТЬ МЕРОПРИЯТИЯ ПО ТРАНСФОРМАЦИИ ЗАКУПОК В ПОСТОЯННО МЕНЯЮЩЕЙСЯ СРЕДЕ? УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ЕЛЕНА БОНДАРЕНКО, RUTUBE	14:20 – 14:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ВНЕДРЕНИЕ SRM: КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ И ВЫВОЗЫ В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ СПИКЕР ДОКЛАДА: ДЕНИС СМИРНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ЦЕНТРА КОМПЕТЕНЦИЙ НОРБИТ	14:50 – 15:20
СЕССИЯ №2: ПЕРЕГОВОРНЫЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ЗАКУПЩИКА - РАБОТА В ГРУППАХ - ОБЗОР МНЕНИЙ - ТЕЗИСЫ И ВЫВОДЫ	15:20 – 16:00
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: НЕКЛЮЧЕВЫЕ ЗАКУПКИ: КАК УПРАВЛЯТЬ ЭФФЕКТИВНО? СПИКЕР ДОКЛАДА: ЮРИЙ ЕФРОСНИН, VENTRA HR SERVICES	16:00 – 16:30
КОФЕ – БРЕЙК	16:20 – 16:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: АДАПТАЦИЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ЗАКУПОК К ТЕКУЩИМ ВЫЗОВАМ IT - РЫНКА СПИКЕР ДОКЛАДА: ИВАН БАРАНОВ, ПАО СЕГЕЖА ГРУПП	16:50 – 17:20

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ПРИМЕНЕНИЕ АНАЛИТИЧЕСКИХ ДАННЫХ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НЕПРЕРЫВНОСТИ ПОСТАВОК И ПРОЗРАЧНОСТИ. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ВИКТОР ВОЛКОВ, ГЕНЕРИУМ	17:20 – 17:50
ЗАВЕРШЕНИЕ ПЕРВОГО ДНЯ III ВСЕРОССИЙСКОГО ФОРУМА «ПРО УПРАВЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИМИ ЗАКУПКАМИ»	17:50 – 18:00

ВТОРОЙ ДЕНЬ

РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ. ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ	9:30 – 10:00
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ VERSUS ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ. К ЧЕМУ СТРЕМИТЬСЯ В ЭПОХУ ТУРБУЛЕНТНОСТИ. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ИРИНА ЕГОРОВА, НЕЗАВИСИМЫЙ ЭКСПЕРТ, МЕНТОР И ТРЕКЕР	10:00 – 10:30
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ЗАКУПОК. ПРИМЕР КРІ РЕАЛЬНОЙ КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: АНАСТАСИЯ ПОДОВИННИКОВА	10:30 – 11:00
СЕССИЯ №1: БРЕЙНСТОРМИНГ - ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ ЗАКУПОК - РАБОТА В ГРУППАХ - ОБЗОР МНЕНИЙ - ТЕЗИСЫ И ВЫВОДЫ МОДЕРАТОР СЕССИИ – ЕЛЕНА БОНДАРЕНКО, RUTUBE.	11:00 – 12:10
ПЕРЕРЫВ	12:10 – 12:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ДИЛЕММА ОТДЕЛА ЗАКУПОК: ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА (РЕЗЕРВА) ИЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АУТСОРСИНГА. СПИКЕР ДОКЛАДА: МАРИЯ ШМАТКОВА, МАГНИТ	12:20 – 12:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: УСПЕШНЫЕ СТРАТЕГИИ БОРЬБЫ С РОСТОМ ЦЕН (ИНФЛЯЦИЕЙ) И СОХРАНЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ЕЛЕНА РУЛЕВА, БИДЗААР	12:50 – 13:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ЗАКУПОК. ПРИМЕР КРІ РЕАЛЬНОЙ КОМПАНИИ СПИКЕР ДОКЛАДА: АНАСТАСИЯ ПОДОВИННИКОВА, ХИМФАРМ	13:20 -13:50
ОБЕД	13:50 – 14:20
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА КАК ПОДГОТОВИТЬ СТРАТЕГИЮ ЗАКУПОК В ФОРМАТЕ AGILE ЗА 6 НЕДЕЛЬ СПИКЕР ДОКЛАДА: ВАЛЕРИЙ ПОЛЯКОВ, КОСМО БЬЮТИ	14:20 – 14:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ПРИМЕНЕНИЕ ГИБКОСТИ И МОБИЛЬНОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАСТОЯЩЕГО ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРСТВА С ПОСТАВЩИКАМИ. СПИКЕР ДОКЛАДА: ЮРИЙ ВАСИЛЬКОВ, ВИНЕРБЕРГЕР	14:50 – 15:20
СЕССИЯ №2: МОДЕЛИРОВАНИЕ ПЕРВОКЛАССНОГО ОТДЕЛА ЗАКУПОК. ПРАКТИЧЕСКАЯ РАБОТА. - РАБОТА В ГРУППАХ - ОБЗОР МНЕНИЙ - ТЕЗИСЫ И ВЫВОДЫ	15:20 - 15:50
ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: УЛУЧШЕНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА СЧЕТ СОКРАЩЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕДУР. БИЗНЕС – КЕЙС КОМПАНИИ. СПИКЕРЫ ДОКЛАДА: АНТОН ЧЁМЕРКИН, КИРИЛЛ СИМОНОВ, СИБУР	15:50 – 16:20
КОФЕ – БРЕЙК	16:20 – 16:50

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДОКЛАДА: ЭФФЕКТ ТЕХНОЛОГИЙ. КАК АВТОМАТИЗАЦИЯ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ МЕНЯЕТ ОБЛИК ЗАКУПОК. УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС – КЕЙС. СПИКЕР ДОКЛАДА: ПЕТР СОЛОМАТИН, ТЕРРА ЛИНК	16:50 – 17:20
ЗАВЕРШЕНИЕ ВТОРОГО ДНЯ II ВСЕРОССИЙСКОГО ФОРУМА «ПРО УПРАВЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИМИ ЗАКУПКАМИ»	17:20 – 17:30

НАШИ ЭКСПЕРТЫ

ЕЛЕНА РУЛЕВА



Руководитель департамента по работе с поставщиками и тендерами Bidzaar

- 20 лет опыта в закупках и логистике FM Logistic, Procter&Gamble, AB Inbev
- 4 года руководила внутренними закупками OZON
- 55 млрд + затрат под моим управлением
- 35+ человек в команде
- Эксперт в области оптимизации и автоматизации затрат
- Эксперт в области категорийного управления

ДЕНИС ДАВИДОВ



Директор по закупкам, ПАО «Ростелеком»

Денис обладает многолетним успешным опытом в закупочной деятельности с высоким уровнем экспертизы в сфере закупки телекоммуникационного и инфраструктурного оборудования и навыками управления закупочными командами. Последние несколько лет занимается совершенствованием закупочной деятельности компании, в том числе по линии обучения персонала региональных отделов закупок.

ИРИНА ЕГОРОВА



Директор по закупкам и товародвижению, трекер и ментор стартапов, МСБ

17+ лет опыта в закупках полного цикла от идеи продукта до продажи, клиентском сервисе, организационном управлении, настройке бизнес-процессов в e-com, дистрибуции, международном и российском ритейле: Медиа Маркт, Аскона, Ашан. Обладает практическими знаниями в области международных и локальных закупок, производстве в непродовольственных товарах. Сторонник разумной автоматизации процессов и гибких технологий управления.

Решала задачи:

- Внедрения процессного управления закупок и цепочки поставок в компаниях от 250 млн до 270 млрд в год.
- Трансформации организационной структуры и системы мотивации.
- Определения точек контроля и внедрения анализа уровня сервиса каждого узла.
- Антикризисного управления бизнесом.
- Выстраивания партнерства с поставщиками.
- Построения procurement с нуля.

ЕЛЕНА БОНДАРЕНКО



Руководитель отдела закупок в компании RUTUBE (динамично растущий и развивающийся национальный видео хостинг с ежедневной аудиторией более 15 М людей).

Елена является блестящим экспертом с 15 - летним опытом в сфере закупок.

Ключевые компетенции:

- построение системы закупок с нуля
- автоматизация закупок, в том числе и в части бюджетирования, планирования и отчетности
- организационная гибкость и внедрение культуры совершенствования закупок в части удовлетворения потребностей внутренних заказчиков.

ЮЛИЯ КИМ



Руководитель с 20-летним стажем в закупках и логистике

Опыт построения цепей поставок в производстве и дистрибуции FMCG и нефтепродуктов, в управлении транспортной компанией. В настоящее время изучает Кайдзен (практика непрерывного совершенствования) для дальнейшего применения в сфере дистрибуции смазочных и спец. жидкостей.

МАРИЯ ШМАТКОВА



Действующий руководитель CVP-направления и стратегических проектов в сети с годовым оборотом 2 триллиона рублей, входящей в топ-10 компаний России

- 15 лет в ритейле в топовых торговых сетях России и СНГ (Магнит, Пятерочка, Дикси, Magnum Cash&Carry)
- Управленческий опыт в категорийном менеджменте, закупках, СТМ, импорте, маркетинге, NPD-проектах, развитии брендов, программах лояльности. Менеджмент команд до 230 человек
- Разработка бизнес-стратегий на 1 год - 5 лет. Составление roadmap и операционной модели
- Team-coach, специалист в области гибких методологий, Agile - управлении (SAFe 6.0, SCRUM, Kanban)
- Международный опыт проектов с партнёрами из Италии, Франции, Нидерландов, Китая, США, Великобритании, Казахстана, Узбекистана
- Успешные проекты с производителями, дистрибьюторами, импортёрами с бюджетом от 1 млрд руб до 1 млрд долларов в год
- Практические кейсы на стыке производства, закупок, брендинга и лицензирования, импорта-экспорта, продаж и маркетинга

МАКСИМ ВИТВИЦКИЙ



Старший менеджер консультационной практики по управлению закупками и цепочками поставок в компании «Технологии Доверия» (ex-PwC):

- 10 лет опыта работы в консультировании крупных компаний нефтегазовой, металлургической, транспортной, энергетической отраслях по повышению эффективности закупок и снабжения
- 25+ реализованных проектов по трансформации функции закупок и снабжения в России и странах СНГ
- Ключевые компетенции: категорийное управление закупками и управление поставщиками, построение моделей управления, проектирование организационных структур, управление рисками
- Автор статей в деловых СМИ: РБК Pro, Ведомости, Forbes.kz и др.

ИРИНА РОМАНОВА



Руководитель направления Логистика и Закупки в рекрутинговой компании Get Experts (экс ООО «Хейз Специалист Рекрутмент»).

Опыт в консалтинге и рекрутменте 12 лет, в подборе для направления Логистика и Закупки -10 лет. Работа с Менеджерами и ТОП- менеджерами в различных индустриях от FMCG, фармацевтики до металлургии, нефтегазовой отрасли.

ДЕНИС СМИРНОВ



Руководитель центра компетенций НОРБИТ (входит в группу ЛАНИТ)

Образование:

Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ» (Московский инженерно-физический институт) и степень MBA в Высшей школе экономики.

Опыт работы:

В 2018 году пришел в компанию НОРБИТ на позицию руководителя направления SAP Arriba, затем стал руководителем направления методологии SRM-решений, в 2022 возглавил Центр компетенций. В зону его ответственности входит экспертный консалтинг различных бизнес-направлений, внутреннее и внешнее обучение специалистов, кросс-функциональное взаимодействие, а также методологическая поддержка клиентов.

Активно занимается преподавательской работой, читает лекции для студентов Базовой кафедры торговой политики, Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова.

ЮЛИЯ ИВАНОВА



Руководитель программ по цифровизации закупок ООО «Сибур Диджитал»

15 лет в закупках и контрактной работе.

Реализация ИТ-проектов в закупках от идеи до воплощения.

ВАЛЕРИЙ ПОЛЯКОВ



Директор по управлению цепями поставок, Космо Бьюти

Руководитель в области закупок и снабжения с более чем с 15-ти летним опытом. Имеет опыт построения с нуля, объединения и управления удаленными командами.

Отвечал за закупку и снабжение в различных категориях: сырье и упаковка, услуги, уникальные ингредиенты. Работал как со спотовыми сделками по купле-продаже сырья, так и внедрением долгосрочных нерыночных контрактов с российскими и зарубежными поставщиками. Разрабатывал и внедрял инструменты автоматизации в закупках и модели прогнозирования цен.

ЮРИЙ ВАСИЛЬКОВ



Руководитель отдела закупок в России, компания Винербергер.

За многие годы работы в системе снабжения разработаны и внедрены новые политики по закупочной деятельности. Обладает опытом внедрения P2P процесса на базе ERP системы SAP. В разных компаниях неоднократно занимался оптимизацией единой базы поставщиков и мониторингом ключевых показателей эффективности в закупочной деятельности. Участвовал с европейскими коллегами в ряде проектов по внедрению цифровых закупочных инструментов в РФ.

ПЕТР СОЛОМАТИН



Руководитель подразделения "Управление цепочками поставок - Бизнес-консалтинг" компании ТерраЛинк.

Более 10 лет опыта в консалтинговых проектах по оптимизации цепочек поставок, закупок и логистики в России, Европе и Центральной Азии. Опыт работы в компаниях Big-4 и на стороне бизнеса в России и Германии.

Примеры проектов:

- Нефтегазовый консорциум. Проектирование целевой процессной модели и формирование бизнес-требований в рамках проекта автоматизации сквозного процесса снабжения.

- Производственный холдинг строительных материалов. Автоматизация сквозного процесса снабжения. Проведение обследования и выявление узких мест. Формирование целевых бизнес-процессов и показателей оценки эффективности бизнес-процессов снабжения.
- Нефтехимический холдинг. Анализ сквозного бизнес-процесса интегрированного планирования, управления продажами и цепочками поставок. Обследование функции диспетчеризации отгрузок и перемещений готовой продукции. Подготовка рекомендаций для улучшений.
- Железнодорожная компания Казахстана. Разработка и реализация 17 категорийных закупочных стратегий. Оптимизация управления запасами и материальными потоками.
- Золотодобывающая компания. Оптимизация системы закупок и логистики для крупной российской золотодобывающей компании. Анализ узких мест в логистической системе (бизнес-процессы, организационная структура, KPI, IT, внутренняя тарифная политика, логистическая инфраструктура). Планирование быстрых побед для оптимизации затрат и устранения узких мест.
- Производитель химических удобрений. Планирование и реализация инициатив по снижению транспортных затрат (железнодорожная логистика).

ИВАН БАРАНОВ



Директор Дирекции развития и автоматизации Снабжения, СЕГЕЖА ГРУПП

Опыт:

ПАО «НК «Роснефть», Заместитель директора департамента планирования, автоматизации и эффективности, Служба снабжения

ТНК-ВР, Директор департамента стратегии и развития, Управление системой снабжения, Разведка и добыча

Компетенции и сертификаты:

California State University East Bay (США) – MBA программа, специализация: «Стратегический менеджмент»

PMP PMI (Project Management Institute) – международный профессиональный сертификат в области управления проектами

6 Sigma (ASQ – American Society for Quality) – международный сертификат в области внедрения изменений и управления качеством

ACCA (partly) – международный профессиональный сертификат в области финансового менеджмент

АНТОН ЧЕМЁРКИН



Руководитель службы методологии и сопровождения закупок, СИБУР

Более 9 лет опыта работы в закупках, консалтинге, операционном департаменте и развитии бизнеса в крупных международных и российских компаниях: KPMG, Schlumberger, PwC, Яндекс, СИБУР.

Обширный опыт в операционных закупках и реализации проектов в различных направлениях и индустриях, включая:

- Оптимизационные и трансформационные проекты функции закупок, снабжения и логистики: от построения функции с нуля и развития категорийного управления до применения новых технологий
- Разработку стратегии, масштабных организационных трансформациях и повышении операционной эффективности бизнеса
- Повышение цифровой зрелости и внедрение digital-инструментов в различные бизнес-процессы компании
- Проекты по запуску и развитию бизнеса, цифровых сервисов и продуктов в России и на международных рынках (Ближний восток, Латинская Америка, Европа, Африка)

КИРИЛЛ СИМОНОВ



Руководитель службы закупок химии, СИБУР

10+ лет опыта работы в консалтинге, стратегических закупках и категорийном управлении в крупных международных и российских компаниях: PwC, Schlumberger, AV-Group, СИБУР.

Обширный опыт в операционных и стратегических закупках:

- Управление объемом закупок более 50 млрд рублей
- Создание и повышение эффективности функций закупок и снабжения, трансформация операционной модели функции
- Внедрение категорийного менеджмента в процесс закупок с нуля
- Разработка категорийных стратегий
- Реализация трансформационных и оптимизационных проектов в функциях закупок и снабжения

ЮРИЙ ЕФРОСИНИН



Директор Ventra HR Services

Обладает многолетним опытом управления и экспертизой на рынке HR-сервисов, консалтинга и аутсорсинга. Занимал руководящие позиции в Unilever, Kelly Services. Входит в рейтинг «ТОП-1000 российских менеджеров». Обладатель награды Правительства РФ и Президента РФ.

ВИКТОР ВОЛКОВ



Директор департамента логистики и закупок ГК ГЕНЕРИУМ

- Более 10 лет в коммерческих закупках для фармацевтических производств
- Логистика авиа, авто ж/д в том числе в холодной цепи
- Реорганизация внутренних процессов
- Автоматизация процессов закупок и логистики

АНАСТАСИЯ ПОДОВИННИКОВА



Региональный руководитель непроизводственных закупок с 20-летним опытом в управлении закупками и цепочками поставок на рынках России и Евразии в международных FMCG и фармацевтических компаниях.

В списке успешных проектов:

- выстраивание системы планирования и управления складскими запасами сырья и упаковки на фабриках России;
- реорганизация цепочки поставок;
- имплементация SAP, SAP Ariba;
- создание отделов закупок в Узбекистане и Грузии;
- консультирование и обучение более 100 закупщиков основам и инструментам Sourcing Strategies в России, Казахстане, Узбекистане, Грузии
- увеличение ROI of Procurement до 700%

РУСЛАН АИТКУЛОВ



Руководитель департамента некоммерческих закупок и взаиморасчётов группы МВидео.Эльдорадо

ШАХНОЗА ШАХАВДИНОВА



Руководитель отдела стратегических закупок

Более 12 лет опыта работы в закупках в крупных фармацевтических компаниях и FMCG сегменте.

Ключевые компетенции:

- Развитие стратегии закупок, и эффективное управление поставщиками.
- Опыт управления ассортиментной матрицей: >10 000 SKU.
- Разработка и управление политикой прямых/непрямых закупок, управление изменениями, активное участие в оптимизации условий закупок.

*** В Edge Seligerskaya-Moscow (БЫВШАЯ ГОСТИНИЦА HOLIDAY INN НА СЕЛИГЕРСКОЙ) мы известны своим радушным гостеприимством.**

Будь то переговоры, деловая поездка или отдых всей семьей, мы позаботимся о том, чтобы каждый гость чувствовал себя как дома.

Отель Edge Seligerskaya-Moscow расположен рядом со станцией метро Селигерская, в 15 минутах от Международного аэропорта Шереметьево. Неподалеку от центра города и совсем рядом с выставочным центром Крокус Экспо – идеально для командировок и отдыха. Мы предлагаем 201 номер различных категорий, 12 конференц-залов вместимостью до 300 человек, бесплатный Wi-Fi, уникальное лобби, фитнес-центр с бассейном, парковку (бесплатно для проживающих гостей) и не только.

По вопросам участия в ТРЕТЬЕМ ВСЕРОССИЙСКОМ ФОРУМЕ ПО ЗАКУПКАМ «**PRO УПРАВЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИМИ ЗАКУПКАМИ**», который состоится 27 - 28 марта, обращайтесь по телефону: +7 (926) 875-78-32 или по электронной почте e.trymbovetskiy@kprime.ru.

Телеграм - канал форума по закупкам - @prozakupki2030

С уважением,

Эдуард Трымбовецкий

Продюсер и глава оргкомитета ТРЕТЬЕГО ВСЕРОССИЙСКОГО ФОРУМА ПО ЗАКУПКАМ «**PRO УПРАВЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИМИ ЗАКУПКАМИ**».